

Succesvol onderhandelen

Effectief onderhandelen in iedere situatie

NIEUW

Training van 2 dagen
Ook incompany mogelijk



Bel voor advies
0172-22 40 07



Voor wie?

Deze training is geschikt voor commerciële professionals die het onderhandelingsproces willen beheersen en hun verkoopresultaten willen verbeteren. Heb je een adviserende rol waarbij je jouw toegevoegde waarde wil laten zien? Dan is de training *Adviserend verkopen* iets voor jou! Wens je persoonlijk advies over welke training het beste bij jou past? Onze studieadviseurs helpen je daar graag bij!

scan mij



Offerte aanvragen?
salesacademie.nl/so

Onderhandelen tijdens het verkoopproces is niet altijd eenvoudig. Belangrijk is dat beide partijen de deal sluiten met een tevreden gevoel. In de praktijkgerichte training *Succesvol onderhandelen* leer je de juiste vaardigheden om in iedere situatie effectief te kunnen onderhandelen. Na de training ga je het onderhandelingsproces vol zelfvertrouwen aan en weet je gelijkwaardigheid te waarborgen. Het uitgangspunt van de training *Succesvol onderhandelen* is het realiseren van het door jou gewenste effect in de praktijk. Je krijgt inzicht in je persoonlijke onderhandelingsprofiel, waarna je deze aanscherpt met nieuwe vaardigheden die je direct in het werkveld kunt toepassen!

Wat ontwikkel ik?

Om het maximale rendement te behalen, leer je tijdens de training *Succesvol onderhandelen* op een praktische wijze diverse onderhandelingsstijlen te herkennen en in de praktijk toe te passen. Je ontwikkelt verschillende technieken waarmee je een succesvolle onderhandeling kunt voeren en bent in staat om kansen of eventuele valkuilen waar te nemen. Daarnaast vergroot jij je inzicht in het psychologische aspect van het onderhandelen. Op basis hiervan weet jij je onderhandelingen vrijwel altijd succesvol te beëindigen.

Wie is mijn trainer?

Al onze trainers hebben praktijkervaring binnen het commerciële vakgebied. De trainer van de training *Succesvol onderhandelen* heeft jarenlang ervaring op het gebied van onderhandelen en leert jou de fijne kneepjes van het onderhandelingsproces!

Onze aanpak

Nadat jij je hebt ingeschreven voor de training *Succesvol onderhandelen*, ga je direct aan de slag met lesmateriaal en voorbereidingsopdrachten via het online leerplatform. Gedurende het traject voer je zelfanalyses en praktische oefeningen uit en deel jij je ervaringen met de andere deelnemers. Dit maakt het leerproces niet alleen persoonlijk, maar ook zeer interactief en praktijkgericht. Bovendien kun je tussentijds én tot twaalf maanden na afloop van de training contact onderhouden met de trainer.

Programma

Competitief onderhandelen

- Voorbereiding
- Ankeren / tegenankeren
- Concessies doen en concessies vragen
- Trade-off's
- Overtuigingskracht

Coöperatief onderhandelen

- Doel-visie-standpunt
- Kaderen
- Vertrouwen winnen
- Belangen ontdekken
- Oplossingen bedenken
- Beslissingen nemen
- Simulaties
- Praktijkopdrachten

Het all-in tarief per deelnemer bedraagt € 975,-

Tariefsopbouw: lesgeld € 790,- / lesmateriaal € 75,- / locatiekosten € 110,- (2 dagen). Alle bedragen zijn exclusief BTW.

Betaling

Na inschrijving ontvang je de factuur per e-mail. Plaatsing geschiedt op volgorde van betaling. De factuur dient uiterlijk 30 dagen vóór aanvang van de training, cursus of opleiding te zijn voldaan.

Startdata & locaties

2 dagen van 10.00-17.00 uur

Najaar 2020

Zwolle	07 okt
Eindhoven	05 nov
Amsterdam	11 nov
Utrecht	26 nov
Rotterdam (Capelle a/d IJssel)	01 dec

Voorjaar 2021

Rotterdam (Capelle a/d IJssel)	15 feb
Eindhoven	16 mrt
Amsterdam	15 apr
Zwolle	26 mei
Utrecht	21 jun

Zie voor alle lesdata
salesacademie.nl/so

Direct inschrijven

Bekijk de training online

Contact opnemen

Onze trainingen en opleidingen gaan altijd door...



scan mij



...hoe dan ook

Goed nieuws! Onze trainingen en opleidingen gaan door. Altijd! Klassikaal als het kan (met inachtneming van 1,5 meter afstand) en online als het moet. Op voorwaarde dat het minimum aantal deelnemers bereikt is. Schrijf je dus gerust in voor een training, opleiding of cursus. Kijk op salesacademie.nl/altijd-door voor meer informatie.



**NEDERLANDSE
SALES ACADEMIE**

POWERED BY IMK OPLEIDINGEN